



การกายและ การตลาดเบื้องต้น



Level 1: เริ่มต้นเส้นทางนักกายยุคใหม่

รหัสวิชา: 20200-1002

ข้อมูลภารกิจ

Course 20200-1002



Player Mission Stats



หน่วยกิต

ทฤษฎี - 1 ชั่วโมง/สัปดาห์



ปฏิบัติ - 2 ชั่วโมง/สัปดาห์




พร้อมลงสนามจริง ฝึกปฏิบัติมากกว่าท่องจำ!

นักขาย

นักการตลาด




• ปิดการขาย 

• เพลิดเพลินหน้า 1-ต่อ-1 

• ผลลัพธ์ระยะสั้น 

• วิเคราะห์กลุ่มเป้าหมาย 

• วางกลยุทธ์ภาพรวม 

• สร้างความสัมพันธ์ระยะยาว 

วิชานี้...คุณจะได้ฝึกฝนทั้ง 2 ทักษะ!



ความรู้พื้นฐาน

เข้าใจรากฐานของการขายและการตลาด



ส่วนประสมทางการตลาด

สูตรลับ 4Ps เพื่อเสนอขายสินค้า



การกำหนดกลุ่มเป้าหมาย

ตามหลักคำที่ใช้สำหรับเรา



START



วางแผนเข้าถึงลูกค้า
กลยุทธ์เจาะใจกลุ่มเป้าหมาย



กระบวนการขาย
ลงมือปฏิบัติตั้งแต่เปิดจนถึงปิดการขาย



เทคโนโลยีทางการตลาด
ประยุกต์ใช้เครื่องมือดิจิทัลยุคใหม่

START





ความเข้าใจทฤษฎี

การใช้เทคโนโลยี

การประยุกต์ใช้ 4Ps

ความรับผิดชอบต่อสังคม

ปฏิบัติงานจริง

อัปเดตความสามารถของคุณ

- ★ ออกแบบส่วนประสมทางการตลาดได้จริง
- ★ ลงมือทำอย่างมีจรรยาบรรณ
- ★ ใช้เทคโนโลยีสมัยใหม่ช่วยปิดยอด



ข้อสัตย์สุจริต

จรรยาบรรณนักศึกษาที่ขาดไม่ได้



ความคิดริเริ่มสร้างสรรค์

สร้างความแตกต่างในตลาด



กล้าแสดงออก

นำเสนออย่างมั่นใจ



ความรับผิดชอบ & ใฝ่รู้

เจตคติที่ดีต่อวิชาชีพ





Scoring Dashboard



เครื่องมือประเมิน: เกณฑ์การปฏิบัติงาน / แบบทดสอบ



การปฏิบัติ
ที่เชี่ยวชาญ

หลักการ
ที่แม่นยำ

เทคโนโลยี
ที่ล้ำสมัย



ก้าวสู่บัณฑิตการตลาดและนักกายอาชีพยุคใหม่

พร้อมสร้างสรรค์ยอดขาย คว่าใจกลุ่มเป้าหมาย ด้วยจรรยาบรรณและเทคโนโลยี