



ท่องโลก ช้อปปิ้ง จำลองกับครูเข้ม

Shopping: English Conversation



1. การต้อนรับลูกค้า (Greeting the customer)

2. การถามรายละเอียดสินค้า (Asking for more details)

3. การถามราคาสินค้า (Asking about the price)

4. การต่อรองราคา (Asking for the discount)



4 ขั้นตอนสำคัญของการสนทนาในร้านค้า



1 **Greeting**

2 **Asking Details**

4 **Bargaining**

3 **Asking Price**

พนักงานขายที่ดีต้องเริ่มทักทายลูกค้าก่อนเสมอ



Can I help you?

Could I help you?

May I help you?



ลูกค้าสามารถตอบรับการทักทายได้หลายรูปแบบ



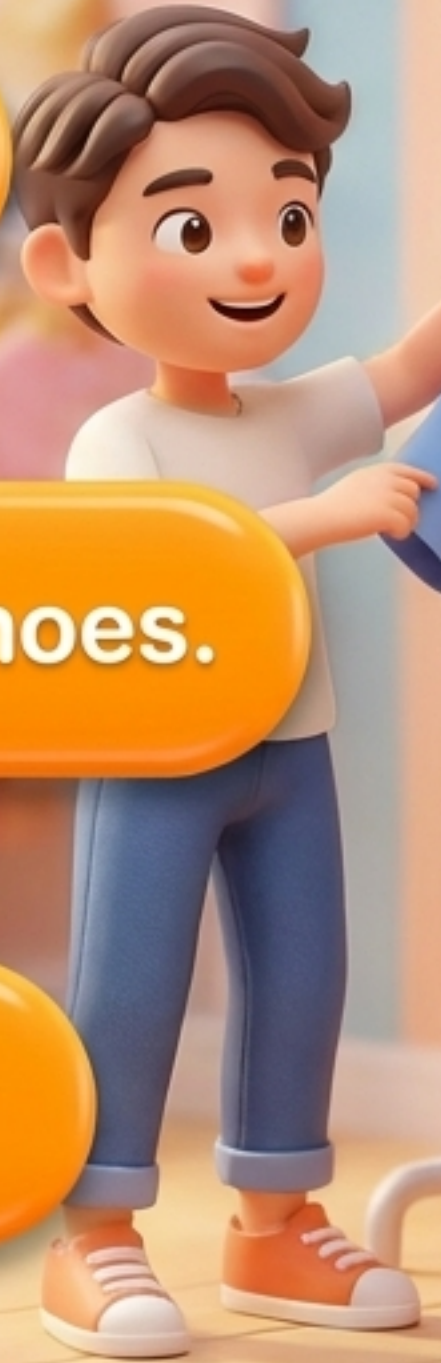
Yes, I'm looking for a shirt.



Yes, I want to buy a pair of shoes.



No, I'm just looking, thanks.





สูตรสำเร็จการตั้งคำถาม เพื่อเจาะจงรายละเอียดสินค้า



What



color

style

brand

size



do you
want?

do you
like?



ระบุความต้องการให้ชัดเจนเพื่อให้ได้สินค้าที่ถูกใจ



Black, please.



I like the classic style.



I want Nokia.



I want medium.



กฎการถามราคาขึ้นอยู่กับจำนวนของสินค้า



How much is it?
How much does it cost?



How much are they?
How much do they cost?



การแจ้งราคาสินค้าอย่างเป็นทางการ



 It's 250 baht.

 They're 1,500 baht.

ศิลปะการต่อรองราคาสำหรับผู้ซื้อ



Any discount?

Can you give me any discount? / Can I bargain?

Can you give me a lower price?



ผู้ขายมีสิทธิ์ที่จะตอบรับหรือปฏิเสธการต่อรอง



Yes, I give you 10% discount.

Yes, you can have it for 400 baht.



I'm sorry, that's the fixed price.

I'm sorry, it's the cheapest price.

I'm sorry, that's too low. /
I'm afraid. I can't.



บทสรุปการจำลองสถานการณ์ซื้อขายจริง (The Complete Shopping Dialogue)

May I help you?

Yes, I'm looking for a shirt.



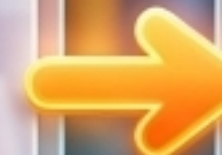
What color do you want?

Black, please.



How much is it?

It's 250 baht.



Can I bargain?

Yes, you can have it for 200 baht.

