

คู่มือฉบับย่อ

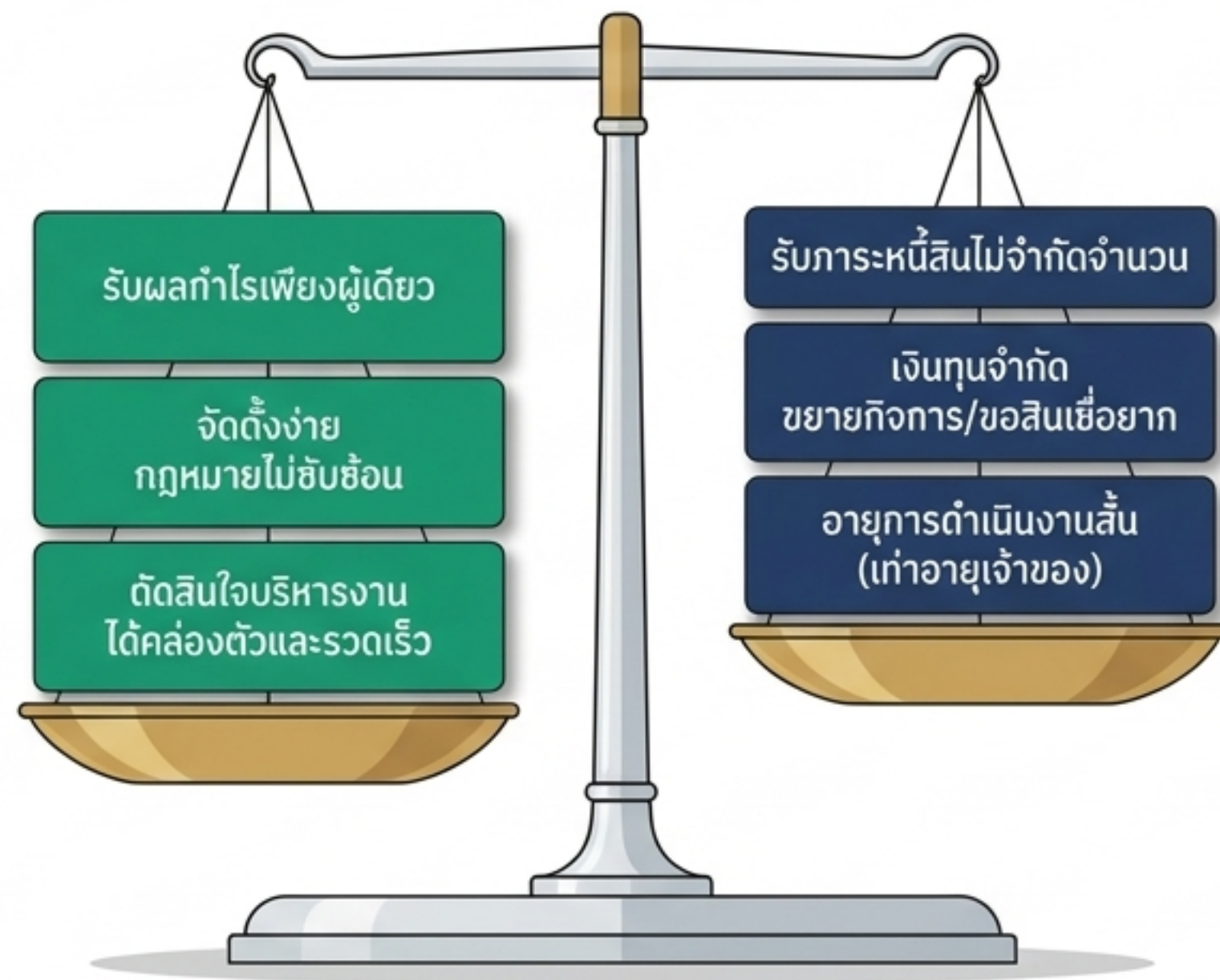
การบัญชีสำหรับกิจการ ซื้อขายสินค้า

ถอดรหัสการบันทึกบัญชีแบบสิ้นงวด (Periodic)
และแบบต่อเนื่อง (Perpetual) สำหรับกิจการเจ้าของคนเดียว

เปลี่ยนบัญชีที่ซับซ้อน ให้เป็นภาพที่จำง่าย

ธุรกิจ "ซื้อมาขายไป" แบบเจ้าของคนเดียว

กิจการที่ซื้อสินค้าสำเร็จรูปมาขายต่อเพื่อแสวงหากำไร โดยมี "รายได้หลัก = การขายสินค้า" และ "ค่าใช้จ่ายหลัก = ต้นทุนขาย"



2 ประสิทธิภาพของการจัดการสินค้าคงเหลือ

แบบสิ้นงวด (Periodic)

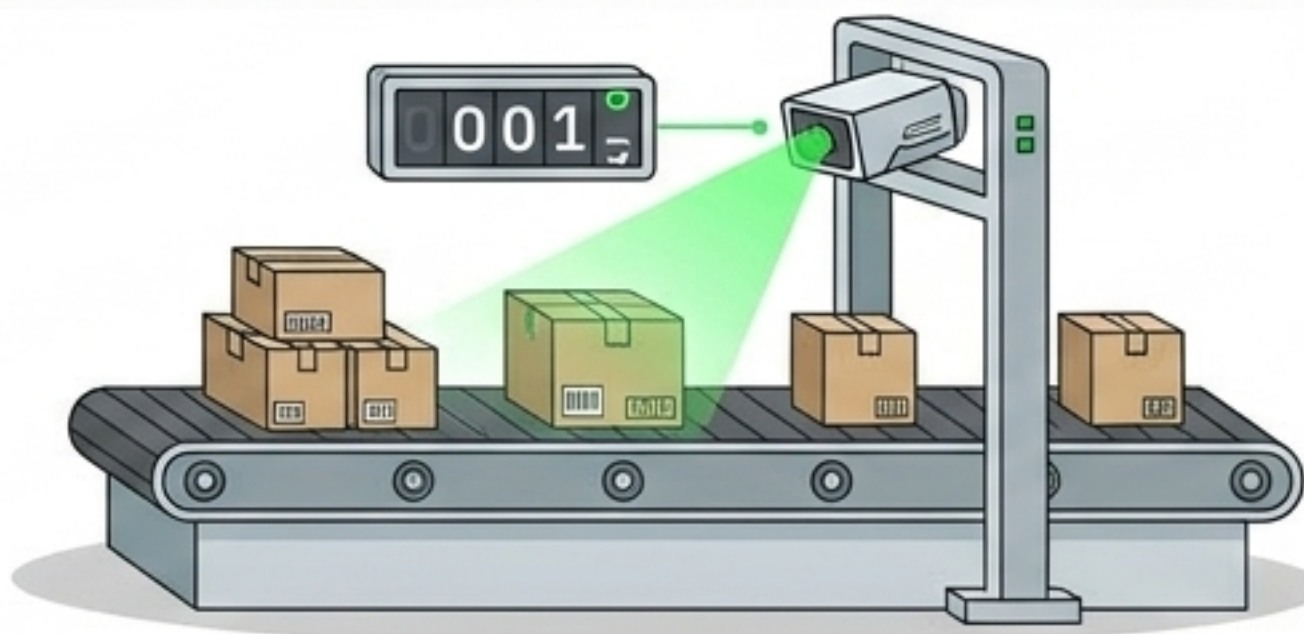


เช็คยอดเมื่อถึงเวลา

ไม่บันทึกความเคลื่อนไหวของสินค้าระหว่างงวด

รอตรวจนับเพื่อคำนวณต้นทุนขายในวันสิ้นงวดบัญชีเท่านั้น

แบบต่อเนื่อง (Perpetual)



รู้ยอดแบบเรียลไทม์

บันทึกต้นทุนขายและปรับลดยอดสินค้าทันทีที่มีการขาย

รู้ยอดสินค้าคงเหลือ ณ ปัจจุบันได้ตลอดเวลา

แบบสิ้นงวด (Periodic)

1. ซื้อสินค้า (Purchases)

2. ค่าขนส่งเข้า (Freight-in)

3. ส่งคืนสินค้า (Purchase Returns)

4. ส่วนลดรับ (Purchase Discounts)

แบบต่อเนื่อง (Perpetual)

บัญชี "สินค้าคงเหลือ"
(Inventory)

กฎเหล็ก! บัญชีแบบต่อเนื่อง (Perpetual) จะไม่มีวันใช้คำว่า "ซื้อสินค้า" หรือ "ส่งคืน" เด็ดขาด! ทุกอย่างวิ่งเข้า "สินค้าคงเหลือ"

Action 01: เมื่อกิจการ "ซื้อสินค้า"



แบบสิ้นงวด (Periodic)

Dr. ซื้อสินค้า
Dr. ภาษีซื้อ
Cr. เงินสด / เจ้าหนี้การค้า

แบบต่อเนื่อง (Perpetual)

[HIGHLIGHTED] Dr. สินค้าคงเหลือ
Dr. ภาษีซื้อ
Cr. เงินสด / เจ้าหนี้การค้า

**ความแตกต่าง: เปลี่ยนจากคำว่า "ซื้อสินค้า" เป็น "สินค้าคงเหลือ"
เพื่อเพิ่มยอดสินทรัพย์ทันที**

Action 02: เมื่อมี "ค่าขนส่งเข้า"



แบบสิ้นงวด (Periodic)

Dr. ค่าขนส่งเข้า
Cr. เงินสด

แบบต่อเนื่อง (Perpetual)

Dr. สินค้าคงเหลือ
Cr. เงินสด

RULE: แบบ Perpetual มองว่าค่าขนส่งคือส่วนหนึ่งของ "ต้นทุนสินค้า" จึงบวกรวมเข้าไปในบัญชีสินค้าคงเหลือเลย

Action 03: เมื่อสินค้าชำรุดจึง "ส่งคืนสินค้า"



แบบสิ้นงวด (Periodic)

Dr. เงินสด / เจ้าหนี้การค้า
Cr. ส่งคืนสินค้า
Cr. ภาษีซื้อ

แบบต่อเนื่อง (Perpetual)

Dr. เงินสด / เจ้าหนี้การค้า
[Highlight] Cr. สินค้าคงเหลือ
Cr. ภาษีซื้อ

RULE: คืนสินค้าไป ทรัพย์สินลดลง แบบ Perpetual จึงเครดิต "สินค้าคงเหลือ" ออกโดยตรง

Action 04: เมื่อจ่ายชำระหนี้และได้ "ส่วนลดรับ"



แบบสิ้นงวด (Periodic)

Dr. เจ้าหนี้การค้า
Cr. เงินสด
Cr. ส่วนลดรับ

แบบต่อเนื่อง (Perpetual)

Dr. เจ้าหนี้การค้า
Cr. เงินสด
Cr. **สินค้าคงเหลือ**

RULE: ส่วนลดรับทำให้ต้นทุนสินค้าถูกลง แบบ Perpetual จึงไปลดยอด "สินค้าคงเหลือ"

Action 05: หัวใจสำคัญ - เมื่อกิจการ "ขายสินค้า"



แบบสิ้นงวด (Periodic)

(บันทึกแค่รายได้)

Dr. เงินสด / ลูกหนี้การค้า
Cr. ขายสินค้า
Cr. ภาษีขาย

แบบต่อเนื่อง (Perpetual)

Step 1: บันทึกรายได้

Dr. เงินสด / ลูกหนี้การค้า
Cr. ขายสินค้า
Cr. ภาษีขาย

Step 2: บันทึกตัดสต็อก (ใช้ราคาทุน)

Dr. ต้นทุนขาย
Cr. สินค้าคงเหลือ

! จุดตายห้องสอบ! ขายของแบบ Perpetual ห้ามลืมบันทึกตัด "ต้นทุนขาย" และ "สินค้าคงเหลือ" ออกทุกครั้ง!

Action 06: เมื่อมี "ค่าขนส่งออก" ให้ลูกค้า



แบบสิ้นงวด (Periodic)

Dr. ค่าขนส่งออก
Cr. เงินสด

แบบต่อเนื่อง (Perpetual)

Dr. ค่าขนส่งออก
Cr. เงินสด

! ข้อควรระวัง! "ค่าขนส่งออก" ถือเป็นค่าใช้จ่ายในการขาย ไม่เกี่ยวกับต้นทุนสินค้าคงเหลือ ดังนั้นทั้งสองวิธีจึงบันทึกเหมือนกันทุกประการ!

Action 07: เมื่อลูกค้า "ส่งคืนสินค้า" ให้เรา



แบบสิ้นงวด (Periodic)

Dr. รับคืนสินค้า
 Dr. ภาษีขาย
 Cr. เงินสด / ลูกหนี้การค้า

แบบต่อเนื่อง (Perpetual)

Step 1: บันทึกลดรายได้

Dr. รับคืนสินค้า | Dr. ภาษีขาย
 Cr. เงินสด / ลูกหนี้การค้า

Step 2: บันทึกรับของเข้าสต็อกคืน (ใช้ราคาทุน)

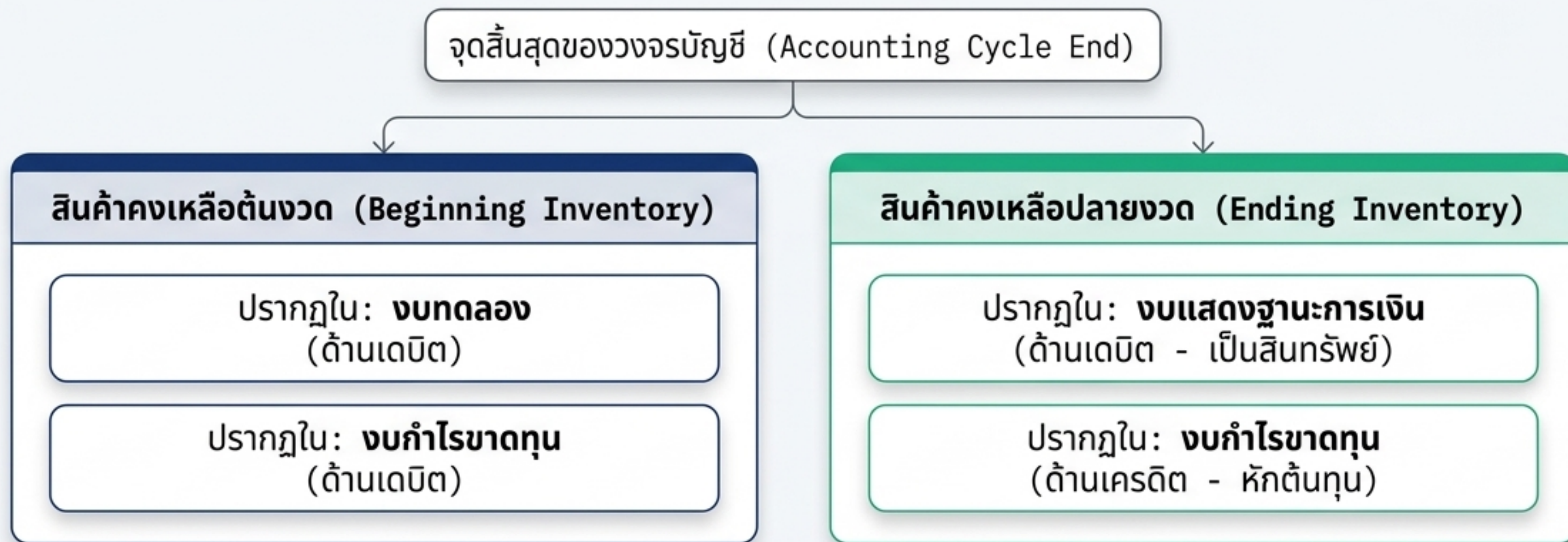
Dr. สินค้าคงเหลือ
 Cr. ต้นทุนขาย

The Ultimate Cheat Sheet: ตารางสรุปการบันทึกบัญชี

รายการค้า (Transactions)		แบบสิ้นงวด (Periodic)	แบบต่อเนื่อง (Perpetual)
1	ซื้อสินค้า	ซื้อสินค้า	สินค้าคงเหลือ
2	ค่าขนส่งเข้า	ค่าขนส่งเข้า	สินค้าคงเหลือ
3	ส่งคืนสินค้า	ส่งคืนสินค้า	สินค้าคงเหลือ
4	ส่วนลดรับ	ส่วนลดรับ	สินค้าคงเหลือ
5	ขายสินค้า	บันทึก 1 รายการ (ราคาขาย)	บันทึก 2 รายการ (ตัดสต็อกเพิ่ม)
6	ค่าขนส่งออก	ค่าขนส่งออก	ค่าขนส่งออก (เหมือนกัน)
7	รับคืนสินค้า	บันทึก 1 รายการ	บันทึก 2 รายการ (รับสต็อกคืน)

ปลายทางของข้อมูล: สินค้าคงเหลือใน "กระดาษทำการ 8 ช่อง"

แม้จะใช้วิธีใด สุดท้ายยอดสินค้าคงเหลือต้องไปปรากฏในงบการเงิน



สำหรับกิจการเจ้าของคนเดียว (Sole Proprietor) กระดาษทำการ 8 ช่องคือเครื่องมือสำคัญที่ช่วยให้จัดทำงบกำไรขาดทุนและงบแสดงฐานะการเงินได้รวดเร็วและแม่นยำขึ้น ผิดพลาดน้อยลง.